

# Siegfried se lance en ASEAN.

Le fournisseur de principes actifs se sert de la formule de prestations de l'Osec.



«L'Osec nous a permis d'accélérer notre déploiement sur le marché et surtout, d'économiser de l'argent.»

Jürg Ammann, vice-président, Multi Client Business, groupe Siegfried



**Le groupe Siegfried, actif dans l'industrie des sciences de la vie, se rend en ASEAN sur les conseils de l'Osec.**

Spécialisé dans la production de principes actifs et de médicaments génériques, le groupe Siegfried, basé à Zofingen (AG) est à 90 % tourné vers l'export. Parmi les produits standards que l'entreprise propose comme thérapie contre la douleur et la toxicomanie, on trouve notamment la méthadone. Siegfried en est le plus gros exportateur mondial. En raison de l'amélioration de la prise en charge des toxicomanes dans la région de l'ASEAN, la demande pour ce produit est en nette augmentation.

Jürg Ammann, vice-président, Multi Client Business chez Siegfried, explique s'être adressé à l'Osec pour différents motifs: «nous souhaitons tout d'abord avoir accès aux autorités en tant que fournisseur de confiance, puis, savoir quel pays cibler par rapport à nos différents programmes, et ensuite, rechercher des contacts avec des entreprises pharmaceutiques qui fournissent les gouvernements.» Coaché par l'Osec, M. Ammann s'est donc rendu en Malaisie, en Indonésie, à Singapour et au Vietnam. Il s'est dit très satisfait de la qualité des prestations de l'Osec: «l'organisation et ses différents conseillers ont travaillé vite et bien.» Le résultat est là: des accords de coopération devraient être signés avec trois entreprises en Malaisie; la licence d'importation, qui doit être délivrée par le gouvernement, se fait encore attendre. «Nous n'avons aucune prise sur les délais d'attente des autorités, mais je suis confiant», déclare M. Ammann. L'Indonésie devrait bientôt être un marché d'actualité; M. Ammann sait que la région est potentiellement intéressante pour les traitements anti-douleur.



«En ASEAN, nos produits sont soumis à des mécanismes de contrôles très stricts pour qu'ils ne tombent pas entre de mauvaises mains.»

Décembre 2008

Jürg Ammann, vice-président, Multi Client Business, groupe Siegfried